**Technikum technik handlowiec**

**symbol**

Okres nauczania: **5 lat**

 Podbudowa: **Szkoła podstawowa**

 **K1 PROWADZENIE SPRZEDAŻY HAN.01**

**K2 PROWADZENIE DZIAŁAŃ HANDLOWYCH HAN.02 KLASA II r. szk. 2024/2025**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **LP**. | **Przedmiot** | **Tytuł podręcznika** | **Autor** | **Wydawnictwo** |
| **PRZEDMIOTY W KSZTAŁCENIU ZAWODOWYM TEORETYCZNYM** |
| 1. | Podstawy handlu | Towar jako przedmiot handlu | Iwona Wielgosik | eMPi2 |
| 2 | Planowanie działań sprzedażowych i monitorowanie realizacji budżetu | Marketing w działalności gospodarczej | Magdalena Florek, Halina Szulce, Karolina Janiszewska | WSiP |
| 2 | Bezpieczeństwo i higiena pracy | Bezpieczeństwo i higiena pracy | Wanda Bukała, Krzysztof Szczęch | WsiP |
| 3 | Podstawy przedsiębiorczości | Podstawy przedsiębiorczości cz.1 zakres podstawowy | Jarosław Korba, Zbigniew Smutek | Operon 2019, numer dopuszczenia: 1018/1/2019 |
| **PRZEDMIOTY W KSZTAŁCENIU ZAWODOWYM PRAKTYCZNYM** |  |
| **1** | Organizowanie sprzedaży | Organizowanie sprzedaży. Organizacja i techniki sprzedaży. Podręcznik do nauki zawodu technik handlowiec. Część 2 | [Donata Andrzejczak](http://sklep.wsip.pl/autorzy/donata-andrzejczak-212269/), [Agnieszka Mikina](http://sklep.wsip.pl/autorzy/agnieszka-mikina-212960/), [Beata Rzeźnik](http://sklep.wsip.pl/autorzy/beata-rzeznik-212961/), [Maria Wajgner](http://sklep.wsip.pl/autorzy/maria-wajgner-212962/) | WSiP |
| **2** | Sprzedaż towarów | Sprzedaż towarów. Kwalifikacja HAN.01. Prowadzenie sprzedaży – podręcznik | Iwona Wielgosik | Wydawnictwo eMPi² Mariana Pietraszewskiego s.c. |

**Bardzo proszę nie kupować podręczników samodzielnie, podręczniki będą zamawiane przez nauczyciela uczącego dany przedmiot**